

Métiers

- ▶ Comptable
- ▶ Contrôleur de gestion
- ▶ Trésorier ou financier
- ▶ Cadre comptable et financier*
- ▶ Manager *
(* après expérience)

Partenariats professionnels

- ▶ Entreprises de services numériques
- ▶ Sociétés de conseil
- ▶ Entreprises industrielles
- ▶ Banques et Assurances

PARCOURS COMPTABILITÉ

LSG

LICENCE EN SCIENCES DE GESTION



Niveau
Licence



Prérequis
Bac



Crédits
180 ECTS



Durée
6 semestres



Régime
Formation initiale
Plein temps



**Opportunité de
Double Diplôme**



Objectif

La licence en science de gestion - Parcours Comptabilité vise à former des comptables et des professionnels polyvalents dans les domaines de la finance, de la fiscalité, et de l'audit. Ce parcours ouvre aux licenciés des perspectives de poursuite des études, à échelle nationale et internationale, à travers un master professionnel (révision comptable - CCA ou autres) ou de recherche en comptabilité ou en finance.

Ce parcours est disponible en double diplôme en Management avec Ascencia Business School.

Ce parcours s'adresse aux étudiants ayant réussi la première année de la licence en sciences de gestion.

Contenu

COMPTABILITE FISCALITE FINANCE

Comptabilité, Fiscalité, Management stratégique, Finance, Audit & Contrôle interne

INFORMATIQUE & OUTILS DIGITAUX

Système d'Information digital, Développement informatique, logiciels SAGE & SAP-FICO

SOFT SKILLS

Séminaires, Développement Personnel, Business Games, Langues, etc.

PROJET PROFESSIONNEL

Stages, PFE, Projets intégrés, Visites d'entreprises, Ateliers, Études de cas, etc



Compétences

- ▶ Maîtriser les techniques d'élaboration des supports de communication comptables.
- ▶ Établir les déclarations fiscales et sociales légales ainsi que les états financiers.
- ▶ Préparer un rapport complet d'analyse financière d'une entreprise à des fins de gestion et d'aide à la prise de décision.
- ▶ Intervenir en tant que collaborateur dans les missions d'audit financier interne & externe de contrôle de gestion et de conseil comptable et fiscal.
- ▶ Intervenir et évoluer dans un milieu juridique et socioéconomique digitalisé.

Secteurs d'activité

- ▶ Cabinets d'expertise comptable
- ▶ Départements comptables et financiers des entreprises publiques ou privées
- ▶ Banques, Leasing, Assurances

LSG-PC

Métiers

- ▶ Chargé de clientèle
- ▶ Chef de projet
- ▶ Chef de produit
- ▶ Manager e-business
- ▶ Office Manager
- ▶ Assistant administratif & commercial
- ▶ Responsable des ressources humaines
- ▶ Responsable logistique
- ▶ Manager de point de vente
- ▶ Conseiller en organisation d'entreprise
- ▶ Consultant en management qualité
- ▶ Gestionnaire de patrimoine
- ▶ Business Developer

Partenariats professionnels

- ▶ Agences de Communication
- ▶ Sociétés de Conseil
- ▶ Entreprises de Commerce et Commerce Electronique
- ▶ Entreprises industrielles
- ▶ Banques et Assurances

PARCOURS MANAGEMENT

LSG

LICENCE EN SCIENCES DE GESTION



Niveau
Licence



Prérequis
Bac



Crédits
180 ECTS



Durée
6 semestres



Régime
Formation initiale
Plein temps



**Opportunité de
Double Diplôme**



Objectif

La licence en Sciences de Gestion - Parcours Management vise à former des entrepreneurs et des cadres supérieurs en gestion d'entreprises, dans différents domaines, dotés d'outils de management et d'analyse à travers des enseignements interdisciplinaires et de spécialité. Ce parcours est disponible en double diplôme en Marketing & Communication et en Vente & Négociation avec Ascencia Business School

Ce parcours s'adresse aux étudiants ayant réussi la première année de la licence en sciences de gestion.

Contenu

SCIENCES DE GESTION

Gestion, Economie, Comptabilité, Finance, Marketing, GRH, RSE, Entrepreneuriat et transformation digitale, etc.

MATHÉMATIQUES, STATISTIQUES ET INFORMATIQUE

Big Data, Base de données, Analyse de données, Outils & Technologies, Systèmes d'information, TIC, etc.

SOFT SKILLS

Séminaires, Développement Personnel, Business Games, Langues, Management interculturel, etc

PROJET PROFESSIONNEL

Stages, PFE, Projets intégrés, Visites d'entreprises, Ateliers, Etudes de cas, etc.



Compétences

- ▶ Analyser les évolutions de l'environnement des affaires.
- ▶ Analyser des données et prendre des décisions.
- ▶ Argumenter et choisir sa stratégie de négociation commerciale.
- ▶ Evaluer des situations complexes et résoudre des problèmes.
- ▶ Gérer un portefeuille clients particuliers ou entreprises.
- ▶ Être capable de générer de nouvelles idées.
- ▶ Se doter d'un esprit critique.
- ▶ Communiquer de manière efficace.
- ▶ Concilier et gérer les conflits.
- ▶ Animer et coordonner l'activité d'une équipe.

Secteurs d'activité

- ▶ Entreprises de services numériques
- ▶ Entreprises industrielles
- ▶ Sociétés de conseil
- ▶ Agences de communication
- ▶ Banques & Assurances
- ▶ Commerce & e-commerce
- ▶ Télécommunications

LSG - PM